

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

PROVISION FOR ECONOMIC STABILITY OF CONSTRUCTION ENTERPRISES UNDER CONDITIONS OF UNSTABLE RUSSIAN ECONOMY

М. А. Каминский,
аспирант

Экономическая устойчивость строительного предприятия - это состояние, при котором обеспечивается максимально согласованное взаимодействие всех компонентов его деятельности - финансового, производственного, кадрового, маркетингового, инвестиционного и управленческого. Повышение устойчивости строительного предприятия может быть достигнуто путем реализации программ адаптации. Показан механизм воздействия на отдельные составляющие экономической устойчивости, позволяющий повысить общий уровень устойчивости строительной организации в различных ситуациях.

Construction enterprise economic stability is determined as condition at which there is most coordinated interaction of all activity components (financing, manufacturing, human resources, marketing, investment and management). Construction enterprise stability enhancing may be achieved through the implementation of adaptation programs. A mechanism of the impact on economic stability of individual components is described which makes it possible to increase overall stability of the construction company in different situations.

La viabilité économique de l'entreprise de construction peut être définie comme une condition à laquelle on atteint l'interaction maximale coordonnée de toutes les composantes de l'activités (financement, fabrication, ressources humaines, marketing, investissement et gestion). Amélioration de la stabilité de l'entreprise de construction peut être réalisée par la mise en œuvre de programmes d'adaptation. On décrit le mécanisme de l'impact sur les composants individuels de la stabilité économique d'une entreprise de construction, ce qui augmente la stabilité globale de l'entreprise dans différentes situations.

Ökonomische Nachhaltigkeit der Baufirma kann man als ein Zustand definieren, bei dem maximal koordiniertes Zusammenspiel aller Komponenten seiner Aktivitäten (Finanzierung, Fertigung, Personalwesen, Marketing, Investment und Verwaltung) erreicht wird. Die Verbesserung der Bauunternehmensstabilität kann durch Umsetzung von Anpassungsprogrammen erreicht werden. Man beschreibt den Mechanismus der Wirkung auf die einzelnen Komponenten der wirtschaftlichen Stabilität, der die allgemeine Stabilität einer Baufirma in verschiedenen Situationen steigt.

Ключевые слова: строительная организация, рыночная устойчивость, технологическая устойчивость, финансовая устойчивость, экономическая устойчивость.

Key words: construction company, market stability, technological stability, financial stability, economic stability.

Mots clefs: compagnie de construction, stabilité en marché, stabilité technologique, stabilité financière, stabilité économique.

Schlüsselwörter: Bauunternehmen, Marktstabilität, technologische Stabilität, finanzielle Stabilität, wirtschaftliche Stabilität.

Периоды стабильного развития российской экономики на достаточно длительном промежутке времени в условиях ее современного состояния – это, в силу ряда объективных причин, скорее исключение, нежели правило. Эта нестабильность оказывает негативное влияние на состояние ответственного строительного комплекса, и наоборот. Вследствие резко меняющегося спроса на услуги и продукцию строительных предприятий, могут возникать весьма серьезные проблемы в экономике страны в целом или в экономическом состоянии отдельных регионов. Причина в том, что ухудшение экономического положения предприятий строительного комплекса в итоге приводит не только к сокращению собственно объемов строительных работ и сдаваемых объектов, но и «по цепочке» ухудшает положение предприятий металлургии, машиностроения, химической и горнодобывающей отраслей, электротехники, транспорта и т.д.

Нестабильность в экономическом положении страны является для предприятий российского строительного комплекса безусловно негативным фактором. Од-

нако для решения порождаемых нестабильностью проблем сначала следует определиться с самим понятием «нестабильность». Употребляемое в обыденно-расплывчатом виде, оно не позволяет не только решать, но даже грамотно формулировать задачи исследования.

Для решения возникшей проблемы применим системный подход. При этом согласимся, что внешняя по отношению к строительному предприятию среда в значительной мере влияет на результаты его деятельности, а через них, соответственно, и на уровень его экономической устойчивости. Обеспечение таковой для предприятия возможно лишь при условии комплексного и систематического исследования и учета влияния факторов этой среды. Поэтому, абстрагируясь от специфики деятельности конкретных строительных предприятий, рассмотрим систему «строительное предприятие – внешняя среда».

Стабильным, или, точнее, стабильно функционирующим, отдельное строительное предприятие может быть лишь при обеспечении своей экономи-

ческой устойчивости. Но какой смысл вкладывается в это понятие¹?

Экономическая устойчивость предприятия в самом общем виде представляет собой такое состояние в течение длительного времени, когда обеспечивается рентабельность его производственной деятельности. Иначе говоря, результат в экономическом отношении должен всегда, как минимум, превосходить затраты на его достижение. Однако следует учесть, что в условиях рыночных отношений затраты должны стремиться к минимуму, в то время как результат – к максимуму; к этому строительный комплекс побуждается самими рыночными отношениями. Конкуренты заставляют минимизировать первое и максимизировать второе. Следовательно, рентабельность производственной деятельности строительного предприятия должна быть достижима при непостоянном, но положительном, результате и непостоянных же расходах на его достижение. Неизменным должно оставаться лишь положительное отношение первого ко второму, выраженное, в конечном итоге, в денежном эквиваленте. Таким образом, искомая и желаемая рентабельность может достигаться лишь за счет все увеличивающегося повышения эффективности использования производственных ресурсов, улучшения управляемости предприятием и самого характера управления, устойчивого финансового состояния, стабильного развития мощности предприятия и социально-профессионального развития персонала в условиях динамично меняющейся внешней среды².

Переходя к практике, следует констатировать, что под экономической устойчивостью строительного предприятия необходимо понимать такую динамику его основных показателей, которая, рассматриваемая в совокупности, обеспечивает эффективную и безопасную работу в текущем периоде времени (месяц, квартал), а также гарантирует ее на будущее с учетом изменения среды.

Безусловно, экономическая устойчивость в целом и строительного предприятия в частности – понятие широкое. Оно включает в себя целый ряд

компонент: производственную, технологическую, финансовую, социальную, экологическую и рыночную³. При этом экономическую устойчивость строительных предприятий необходимо понимать как совокупность взаимообусловленных и взаимосвязанных составных частей, которые при любых параметрах внешней среды обеспечивают предприятию способность осуществлять свою деятельность, наличие запаса ресурсов (ресурсного потенциала), и сбалансированный процесс функционирования. Сбалансированность достигается путем обеспечения оптимального количественного соотношения между элементами общей системы. Поэтому экономическая устойчивость строительных предприятий предусматривает такое состояние, при котором обеспечивается максимально согласованное взаимодействие всех его элементов⁴.

Рассмотрим компоненты экономической устойчивости строительного предприятия по отдельности, то есть его финансовую, производственную, кадровую, маркетинговую, инвестиционную и управленческую составляющие. Учтем, что каждый из них является, в свою очередь, системой, которая характеризуется рядом взаимосвязанных показателей.

Итак, производственная устойчивость – это максимально возможная на данный момент времени эффективность использования всех видов ресурсов с обязательным ее ростом, при котором обеспечивается рентабельное производство строительной продукции и услуг, а также минимизация участия человеческого фактора, то есть повышение уровня механизации. Разумеется, производственная устойчивость «замкнута», но она невозможна без обеспечения устойчивости технологической⁵.

Технологическая устойчивость – это обеспечение постоянности в производстве товаров или услуг в рамках имеющегося способа их производства, обеспечивающего наивысшую в заданных условиях производительность труда⁶.

¹ О дискуссии на эту тему подробнее см.: Деревьяненко Д.В. Экономическая устойчивость предприятий: интегральные подходы // Экономика: проблемы теории и практики. – 2009. – № 230. – С. 213.

² См. подробнее: Товстяк Г.П. Экономическая устойчивость предприятий: понятие, структура, факторы и виды // Национальный технический университет Украины (КПИ). – 2010. – № 10. – С. 34.

³ Процюк Н. Методологические аспекты оценки экономической устойчивости предприятия // Региональная экономика. – 2007. – № 1. – С. 101.

⁴ Штембуляк Д.О. Экономическая устойчивость предприятия как необходимое условие выживания в современных условиях хозяйствования // Экономика и менеджмент. – 2009. – №10. – С. 35.

⁵ Процюк Е.Н. Указ. соч. – С. 102.

⁶ Кондратьева Е.В. Комплексная оценка экономической устойчивости промышленного предприятия: автореф. ... канд. экон. наук. Челябинск, 2004. – С. 12.

Наконец, финансовая устойчивость – это постоянный рост рентабельности в процессе реализации деловой активности предприятия, что обеспечивает его платежеспособность и, соответственно, кредитоспособность в условиях допустимого риска¹. Риски в хозяйственной деятельности строительных предприятий неизбежны уже потому, что они выступают на рынке в качестве предпринимательских структур, а кредиты в известной мере позволяют минимизировать подобные риски, но и они при определенных условиях становятся фактором риска².

Сочетание финансовой устойчивости строительных предприятий с устойчивостью производственной и технологической создает основу для их рыночной устойчивости. Иначе говоря, рыночная устойчивость – это конкурентоспособность предприятия в любой момент времени в рамках заданного периода. Визуальным подтверждением рыночной устойчивости строительного предприятия является увеличение его доли на рынке, и, как следствие, эффективная ценовая политика³.

Управленческая, кадровая и социальная устойчивость в качестве факторов стабилизации также работают на повышение уровня экономической устойчивости строительного предприятия. Следует учитывать, что каждый из этих видов устойчивости (производственная, технологическая, маркетинговая), так и оказывать самостоятельное воздействие на устойчивость предприятия в целом. Именно потому, что различные факторы по-разному влияют на экономическую устойчивость строительных предприятий, возникает необходимость применения самостоятельных управленческих методов для регулирования их деятельности. Лишь в этом случае методы будут давать положительный экономический эффект. Существуют разнообразные методы планирования и прогнозирования деятельности строительных фирм. Наличие этих методов определяет необходимость разработки комплекса мер и практических рекомендаций для совершенствования подходов к построению эффективных управленческих стратегий.

Обращаясь к конкретным способам повышения уровня экономической устойчивости строительных предприятий, отметим, что неперенным условием этого является внедрение соответствующих операционных процессов в непроизводственной сфере и в первую очередь – минимизация внешних транзакционных издержек. Последние, как правило, связаны с организацией снабжения строительных организаций материалами и комплектующими и с реализацией продукции.

Способы достижения этих целей сводятся к разумной децентрализации строительных предприятий и к созданию сети малых предприятий при «материнской фирме», организующих производство и снабжение ее всеми необходимыми материалами и услугами. Сюда же относится организация собственной риэлтерской сети. Как показывает практика, реализация таких мероприятий позволяет существенно сократить издержки рыночного обращения, а в финансово-инвестиционной сфере – обеспечить эффективное управление такими проектами, как реструктуризация строительных предприятий, реинжиниринг бизнес-процессов, обновление программы выпуска продукции. При этом достигается сокращение внутрифирменных транзакционных издержек: в сфере управления – на основе совершенствования организационной структуры предприятия, оптимизации хозяйственных связей, разграничения полномочий и децентрализации системы управления, в системе учета – путем выделения управленческого учета, который приобретает особое значение в рыночной экономике.

Таким образом, повышение устойчивости строительных предприятий может быть достигнуто путем реализации программ адаптации, основанных на учете каждой из составляющих экономической устойчивости⁴. При необходимости следует варьировать уровень влияния каждой из компонент, создавая под них собственную программу изменения ее параметров. Все это позволяет создавать более гибкую производственную структуру в рамках строительного предприятия. В итоге это дает возможность сформировать динамически целостную

¹ Полищук О.А. Теоретико-методологические основы оценки экономической устойчивости предприятий // Экономика: проблемы теории и практики. – 2007. – № 225. – С. 369.

² См.: Ваниева Е.А. Теоретико-методологические основы оценки экономической устойчивости // Экономика: проблемы теории и практики. – 2007. – № 225. – С. 367.

³ Процюк Е.Н. Указ. соч. – С. 102.

⁴ Барканов А.С. Оценка экономической устойчивости строительного предприятия // Экономика строительства. – 2005. – № 8. – С. 15.

систему, максимально эффективно определяющую свое развитие как в текущем периоде, так и на перспективу.

Библиографический список

1. Барканов А.С. Оценка экономической устойчивости строительного предприятия // Экономика строительства. – 2005. – № 8. – С. 15–22
2. Ваниева Е.А. Теоретический аспект экономической устойчивости строительных предприятий // Экономика Крыма. – 2006. – № 17. – С. 98–100.
3. Деревьяненко Д.В. Экономическая устойчивость предприятий: интегральные подходы // Экономика: проблемы теории и практики. – 2009. – № 230. – С. 212–222.
4. Кондратьева Е.В. Комплексная оценка экономической устойчивости промышленного предприятия: автореф. ... канд. экон. наук. Челябинск, 2004. – 28 с.
5. Полищук О.А. Теоретико-методологические основы оценки экономической устойчивости предприятий // Экономика: проблемы теории и практики. – 2007. – № 225. – С. 367–374.
6. Процюк Е.Н. Методологические аспекты оценки экономической устойчивости предприятия // Региональная экономика. – 2007. – № 1. – С. 101–104.
7. Товстяк Г.П. Экономическая устойчивость предприятий: понятие, структура, фактора и виды // Национальный технический университет Украины (КПИ). – 2010. – № 10. – С. 34–39.
8. Штембуляк Д.О. Экономическая устойчивость предприятия как необходимое условие выживания в современных условиях хозяйствования // Экономика и менеджмент. – 2009. – № 10. – С. 34–39.

Каминский М. А. – аспирант Московского Государственного Строительного Университета МГСУ (МИСИ)

Kaminsky M. A. – Postgraduate, Moscow State Construction Institute MGSU (MIIT)

e-mail: info@idnayka.ru

ПРЕСС-РЕЛИЗ

Издательский дом «НАУКА» при поддержке АНО ВПО «Российская Академия предпринимательства» объявляет Конкурс «На лучшую научную работу (монографию) среди молодых ученых» по экономическим специальностям.

Цель конкурса – поддержка молодых ученых-экономистов, стимулирование их научной деятельности, поощрение за научные достижения. На конкурс принимаются работы, имеющие значение для науки, отличающиеся новизной, актуальностью, оригинальностью в постановке и решении научных и научно-прикладных задач.

В состав Конкурсной комиссии вошли заслуженные деятели науки Российской Федерации, выдающиеся ученые-экономисты. Возглавляет Конкурсную комиссию Главный ученый секретарь Высшей Аттестационной Комиссии, доктор экономических наук, профессор, Заслуженный экономист Российской Федерации – Аристер Н.И.

Победителю конкурса предоставляется возможность бесплатно издать свою научную работу (монографию) в Издательском Доме «НАУКА». Для остальных участников Конкурса предусмотрено вручение Сертификата на издание научной работы со скидкой в зависимости от занятого места.

По завершению Конкурса будет издан «Сборник научных трудов» в электронном и печатном вариантах, в него войдут рефераты («Краткое описание научной работы») всех конкурсантов, прошедших в первый тур Конкурса.

Сроки проведения конкурса: 15 февраля – 01 сентября 2012 года.

Подробная информация о Конкурсе, требования к участникам, а также Положение о конкурсе и состав Конкурсной комиссии представлены на сайте www.idnayka.ru

Оргкомитет Конкурса
e-mail: konkurs@idnayka.ru
www.idnayka.ru